

25^{ème}
édition

EM Normandie CONCOURS de NÉGOCIATION

Deux jours pour faire exploser
vos talents de négociateur !

au
Normandy
Barrière
de Deauville

10/11
mars
2009

EM 
NORMANDIE

opening
tomorrow's
worlds

ORACLE®



ALSTOM



Nestlé PURINA



Cadbury



groupe

carrefour



Deux jours
pour faire exploser
vos talents
de négociateur



Gagnez votre
premier job
et de
nombreux lots!

Le concours se déroule
sur 2 journées

les 10 et 11 mars 2009

Testez en conditions quasi réelles vos capacités commerciales et faites-vous remarquer par votre futur employeur.

L'épreuve du concours est une négociation réelle face à un directeur commercial ou un directeur des achats : chaque candidat dispose de 20 minutes pour convaincre le négociateur et les membres d'un jury, composé de 5 à 10 professionnels, qui délibèrent à huis clos à l'issue de la négociation.

Lors de l'inscription, vous choisissez une filière parmi les 6 proposées : Banque, Grande distribution, Industrie, Industrie agro-alimentaire, High tech, Informatique.

A l'ouverture du concours, vous recevez votre « dossier produit » et bénéficiez d'une formation spécifique à la filière choisie dispensée par nos partenaires.



**L'EM NORMANDIE
CONCOURS
DE NÉGOCIATION
est un lieu privilégié
de rencontres avec
des recruteurs
et des professionnels de
différents secteurs.
Au cours de ces deux
journées, vous pourrez
participer aux événements
organisés autour
du concours**



LA TABLE-RONDE

animée par des anciens lauréats, des journalistes, des représentants des ressources humaines ainsi que les partenaires autour du thème :
"Évolution des métiers commerciaux-enjeux, perspectives et formations."

LE DÎNER DE GALA

dans le salon « Ambassadeurs » du Casino Barrière de DEAUVILLE, ponctué de surprises.

LE FORUM

Chaque partenaire dispose d'un stand qui vous aidera à découvrir ou à mieux connaître sa société. Vous aurez la possibilité de participer au NEGO QUIZZ. Muni d'un questionnaire, vous devrez trouver un maximum de réponses sur les stands des partenaires. A gagner, une nuit pour deux personnes au Normandy Barrière !

Les partenaires

Banque



Grande distribution :

produits de grande consommation



Industrie



Industrie agro-alimentaire



High tech

négociation en français ou en anglais

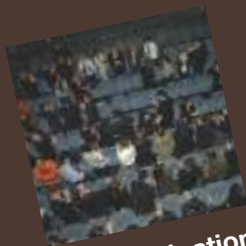


Informatique

négociation en français ou en anglais



Les 6 filiales de négociation au choix



Modalités de participation et inscriptions

Vous devez :

- être étudiant, français ou étranger, en 2^{ème} année de Master dans une Ecole Supérieure de Commerce et de Management (Bac+5)
- être étudiant en Master 2 Vente et Négociation de l'Université

Pour vous inscrire,
rendez-vous sur le site :
www.em-normandie.concoursdenegociation.fr

Pour confirmer votre inscription,

vous devez adresser :

- un chèque de 80 euros libellé à l'ordre de l'Ecole de Management de Normandie
- votre CV avec photo, accompagné d'une lettre de motivation expliquant le choix de la filière et de votre orientation commerciale, destinés aux partenaires du concours.

Mardi 10 mars

A partir de 11h

Ouverture du concours
Accueil des candidats au Normandy Barrière

12h30

Déjeuner

14h

Remise des cas de négociation
Séminaire de formation par filière sur les techniques de vente, animé par les partenaires

18h30

Table-ronde réunissant anciens lauréats, journalistes, responsables des ressources humaines ainsi que les partenaires autour de la valorisation des métiers commerciaux

20h

Dîner de Gala dans le salon « Ambassadeurs » du Casino Barrière

Mercredi 11 mars

8h

Début des négociations - Ouverture du forum et lancement du NEG QUIZZ

12h

Déjeuner

13h30

Reprise des négociations

15h

Délibération finale des jurys - Fin du forum

16h

Cérémonie de remise des prix

17h30

Cocktail de clôture



www.em-normandie.fr

Membre du Chapitre des Ecoles de Management de la Conférence des Grandes Ecoles (CGE) • Membre du Polytechnicum de Normandie • Membre de la Fondation Nationale pour l'Enseignement de la Gestion des Entreprises (FNEGE) • Membre de Campus France • Membre fondateur de l'European Master of Business Sciences (EMBS) • Membre de l'European Foundation for Management Development (EFMD) • Membre de l'Association to Advance Collegiate Schools of Business (AACSB)

Contact

Christine HEDER

Tél. : 02 32 92 59 88

e-mail : c.heder@em-normandie.fr

Ecole de Management de Normandie

30, rue de Richelieu
76087 LE HAVRE CEDEX
Tél. : +33 (0)2 32 92 59 99
Fax : +33 (0)2 35 42 11 16

9, rue Claude Bloch
14052 CAEN CEDEX 4
Tél. : +33 (0)2 31 46 78 78
Fax : +33 (0)2 31 43 81 01